

SOLUȚIA COMPLETĂ PENTRU AGRICULTURĂ

ALINIAȚI TEHNOLOGIA CU STRATEGIA DE BUSINESS

Agricultura este o ramură importantă a oricărei economii naționale. Industrializarea agriculturii a luat avânt în ultima vreme. Companiile din domeniul agricol nu trebuie să fie numai eficiente, dar trebuie să atingă și standarde înalte privind calitatea și să se adapteze rapid la condițiile schimbătoare ale pieței. În acest mediu dificil, e important ca procesele de business din organizație să poată fi ținute sub control. Aceasta implică utilizarea unor sisteme software flexibile care integrează funcționalități specifice industriei agro și raportări inteligente pentru decizii rapide.

Utilizarea în agricultură a sistemelor integrate de gestiune (ERP) fundamentează o creștere semnificativă a performanței și calității la nivelul tuturor proceselor unei organizații agricole, asigurând avantaje competitive și abordări durabile, concretizate prin îmbunătățirea operațiunilor de planificare, optimizarea managementului resurselor și eficientizarea proceselor decizionale asociate activităților agricole.

SOCRATECLOUD SUSȚINE COMPANIILE DIN AGRO

SocrateCloud acoperă toate procesele din companiile care activează în agricultură, de la gestiunea producției agricole la aprovizionare, stocuri, vânzare directă sau prin distribuitori, mijloace fixe, parc auto, încasări, plăți, gestiune financiară și contabilă. Cu SocrateCloud îmbunătățiți eficiența operațională, consolidați informațiile de care aveți nevoie pentru a lua cele mai bune decizii strategice. Soluția este 100% cloud, utilizarea ei eliminând din start costurile cu infrastructura și permițând accesarea informațiilor din orice locație, birou sau teren, doar cu ajutorul unui browser de internet.



BENEFICII



Integrați și automatizați toate procesele din companie



Planificați în detaliu activitatea de producție pe etape, timpuri, priorități



Gestionați producția agricolă și urmăriți profitabilitatea pe tipuri de culturi



Derulați și gestionați contractele cu fermierii, pe culturi agricole



Controlați calitatea și nivelul stocului, optimizând și procesul de aprovizionare



Automatizați comenzile de la clienți și gestionați procesul de vânzare și livrare



Gestionați parcul de utilaje/echipamente agricole și costurile aferente



Optimizați Cash-Flow-ul și obțineți rapoartele financiare necesare



Scurtați timpul de luare a deciziilor strategice

Planificarea și gestionarea producției agricole

SocrateCloud ajută la planificarea detaliată a activității de producție (proces tehnologic; procese de muncă; procese naturale) pe etape, intervale de timp, priorități.

Pornind de la aceste informații, de la constrângeri definite de utilizatori și reguli stocate în baza de cunoștințe, modulul va genera scenarii de planificare a proceselor de producție și notificări cu privire la eventuale probleme asociate planificării activității de producție. Utilizatorii vor avea posibilitatea de a interveni pentru a optimiza scenariile de planificare.

SocrateCloud gestionează procesul de producție, și în cazul firmelor producătoare de vinuri, și procesul de îmbuteliere, în sistem făcându-se recepția pe culturi/soiuri precum și înregistrarea cheltuielilor aferente tuturor operațiunilor îndeplinite pentru pregătirea și îngrijirea terenului aferent culturilor (săpat, arat, curățarea terenului, stropit).

Gestiuena parcului de utilaje agricole

SocrateCloud permite evidența și planificarea utilajelor și echipamentelor agricole, evidența costurilor provenite din toate ariile: facturi de servicii, combustibili, piese de schimb, amortizare și asigurări și alocarea acestora până la nivel de utilaj și angajat. De asemenea funcționalitatea permite și planificarea reînnoirii asigurărilor pentru utilaje și a reviziilor necesare, cu notificările aferente, precum și generarea unui deviz pentru servizare/reparații. Modulul oferă posibilitatea obținerii de rapoarte detaliate privind costuri, alocări, etc.

Aprovizionare la timp

Cu SocrateCloud optimizați și uniformizați tot procesul de aprovizionare pornind de la calculul necesarului de aprovizionare, urmând apoi comanda furnizor, recepția, facturile furnizori și plata.

Necesarele de aprovizionare pot fi supuse nivelelor de aprobare, urmând apoi generarea automată a celorlaltor documente din lanțul de aprovizionare.

Controlați calitatea și nivelul stocurilor și planificați producția și achizițiile în funcție de stocul minim, stocul disponibil și media vânzărilor pe o anumită perioadă. Optimizați spațiul de depozitare, reduceți costurile de aprovizionare și pe cele de inventariere, obțineți vizibilitate asupra comenzilor furnizor, a stocurilor și a mișcărilor acestora, precum și a prețurilor de achiziție.

Gestiuena contractelor

SocrateCloud permite definirea și urmărirea derulării contractelor încheiate de furnizori cu fermierii, pe tipuri de culturi, urmărirea producției realizate versus celei planificate conform contractului și a sumelor care trebuie decontate în urma derulării contractelor. Beneficiile utilizării funcționalității se regăsesc atât în partea de control operațional, dar și în zona financiară, pornind de la planificarea și optimizarea activităților agricole, până la analiza de profitabilitate pe culturi.

Gestiuena comenzilor și vânzărilor

SocrateCloud gestionează întreg procesul de vânzare, de la ofertă, comenzi clienți, livrări, facturi, până la încasări, cu posibilitatea preluării automate a comenzilor clienți, prin web, EDI sau integrare cu alte platforme utilizate de clienți. Comenzile sunt apoi livrate și facturate, urmărindu-se starea

acestora: comenzile deschise, comenzile livrate, comenzile facturate, comenzile în așteptare, comenzile pierdute.

Tot cu ajutorul comenzilor sau precomenzilor, stocul poate fi rezervat sau blocat pentru anumiți clienți, agenții sau distribuitorii pot fi notificați la expirarea rezervării sau la intrarea în stoc a produselor.

În funcționalitatea de vânzări este inclusă și gestiunea custodiei client (evidența comenzilor de custodie, a stocurilor, și optimizarea întregului proces și anume automatizarea documentelor client).

Vânzările pot fi urmărite pe zone geografice, clienți, agenți, distribuitori, iar obiectivele de vânzări pot fi analizate în detaliu (planificate versus realizate) pe produse, agenți, clienți, regiuni.

Optimizarea livrării

Cu SocrateCloud optimizați livrările către clienți, automatizând procesul de livrare, de la pregătirea livrării, stabilirea comenzilor de livrat, a necesarului de mașini și a rutelor de transport. Pregătirea mărfii se face pe baza comenzilor client, cu posibilitatea generării automate sau manuale de dispoziții de livrare, picking list-uri și apoi a facturilor client.

Controlul prețurilor, discount-urilor și marjelor

Creați cu ușurință strategii de preț, liste specifice pe clienți, distribuitori, agenți, promoții și pachete promoționale.

SocrateCloud permite controlul și analiza marjelor, pe produse, clienți, distribuitori, zone geografice.

e-Commerce B2B

Îmbunătățiți comunicarea cu clienții, distribuitorii, partenerii, prin utilizarea unui magazin online unde aceștia pot introduce comenzile, le pot urmări starea, pot vedea produsele care sunt pe stoc, produsele livrate, facturile generate și pot afla noutăți despre produse.

Gestiuena financiară și contabilă

Automatizați și gestionați întreaga activitate financiar-contabilă, din toate locațiile și de pe toate canalele de vânzare și consolidați informațiile la nivel de grup.

Simplificați preluarea informațiilor prin importul extraselor bancare direct în sistem, optimizați cash-flow-ul și obțineți rapid toate rapoartele cerute de legislație (balanțe, jurnale, declarații). Sistemul SocrateCloud este multi-contabilitate, multi-valută, multi-taxă și multi-limbă (incluzând și calculul accizelor).

Analize și raportări specifice industriei

SocrateCloud oferă prin modulul de Business Intelligence o imagine de ansamblu asupra tuturor indicatorilor importanți din companie. Puteți vedea acum în detaliu și cauzele care determină un rezultat mai bun sau mai slab. Puteți de asemenea să creați propriile rapoarte specializate și să le trimiteți tuturor celor interesați. Cu raportări dedicate companiilor din agricultură, urmăriți profitabilitatea pe culturi, produse, rezultatele vânzărilor, livrărilor, situația stocurilor, a clienților, a marjei pe produs clienți/zone geografice.

Informațiile sunt preluate în timp real, deci puteți analiza oricând datele importante, astfel încât să puteți lua rapid și ușor deciziile strategice, pentru un avantaj competitiv major.