

## SOLUȚIA COMPLETĂ PENTRU DISTRIBUȚIE



### CREȘTE COMPANIA ȘI PROFITUL

Distribuția este o activitate care implică gestiunea unei game largi de produse, distribuite de obicei prin mai multe canale de vânzare. Gestiunea optimă a stocurilor asigură acuratețea și calitatea livrărilor și menține scăzut costul de transport al produselor. Livrarea la timp a produselor este esențială pentru satisfacția clienților.

Comaniile din distribuție trebuie să aibă un control riguros asupra prețurilor, discounturilor și marjelor.

De asemenea, într-o piață volatilă, posibilitatea de a lua decizii rapide pe baza unor informații corecte permite companiei să fie mai agilă în realizarea previziunilor sale.

Distribuitorii trebuie să-și eficientizeze procesele, să urmărească și să îmbunătățească indicatorii specifici: aprovizionarea, vânzarea, prețurile, viteza de rotație a stocurilor, timpul de livrare. Succesul unei firme de distribuție este influențat și de soluția software utilizată pentru a gestiona eficient întreaga sa activitate.

### 100% INTEGRAT

BITSsoftware oferă o soluție completă și integrată pentru distribuție, care include gestiunea fluxurilor operaționale, de la necesar de aprovizionare până la facturi furnizori, de la comenzi clienți la facturile clienți, încasări și plăți, gestiunea performantă a depozitelor, eCommerce pentru distribuție prin canale online, gestiune financiară și contabilă, gestiunea serviciilor cu clienții, analize și raportări de business.

### BENEFICII



Integrați toate procesele și canalele de distribuție



Gestionați eficient depozitele din diferite locații



Creșteți acuratețea și calitatea livrărilor



Gestionați toate canalele de vânzare



Reduceți costurile și creșteți marja



Scurtați timpul de luare a deciziilor strategice

## Aprovizionare la timp

Automatizați aprovizionarea, de la necesar de aprovizionare, comenzi furnizor, facturi furnizori până la plată.

SocrateCloud permite planificarea optimă a achizițiilor, prin implementarea unor mecanisme care generează necesarul de aprovizionare în funcție de stocul minim, stocul disponibil și media de vânzări pe o anumită perioadă.

Necesarele de aprovizionare pot fi supuse nivelurilor de aprobare, în urma cărora se generează automat comenzile furnizori, recepțiile, facturile și plățile. Procesul permite un control riguros al relației cu furnizorii, urmărirea respectării termenelor de livrare, monitorizarea incidentelor, controlul asupra stocurilor și optimizarea proceselor de aprovizionare.

## Optimizarea stocurilor și depozitelor

Gestionați intrările și ieșirile mărfurilor în depozit precum și inventarul. Reduceți costurile prin controlul stocurilor (stocurilor vechi, stocurilor cu rotație mică). Creșteți volumul vânzărilor prin eliminarea rupturilor de stoc, optimizați rotația stocurilor în depozit prin utilizarea de algoritmi specifici.

O soluție specializată de gestiune a depozitelor dezvoltată pe platforma SocrateCloud asigură managementul complet și automat al operațiunilor de depozitare, trasabilitate completă de la nivel de lot până la codurile de bare individuale, reguli personalizate și vizualizare optimă a spațiului de stocare, ghidare în timp real a utilizatorilor și vizualizare 3D a locațiilor din depozit. Scădeți costurile cu inventarierea prin automatizarea procesului de numărare și diminueți incidentele din depozit, folosiți cu eficiență maximă spațiul disponibil, utilizați ruta optimă pentru deplasarea în depozit, reduceți costurile de transport și uzura utilajelor. Monitorizați întreaga activitate din depozit în timp real.

## Gestiunea comenzilor și a vânzărilor

Creați oferte, comenzi clienți, rezervați marfa, gestionați stocul, generați facturi și urmăriți încasările, notificați automat clienții care nu au plătit la scadență și îmbunătățiți cash flow-ul în companie.

Cu SocrateCloud preluați automat comenzile prin web, EDI și creșteți viteza de procesare a acestora. Rezervați sau blocați stocuri pentru anumiți clienți, prin înregistrarea unei comenzi sau precomenzi, notificați agenții la expirarea rezervării și clientul la intrarea în stoc a produselor. Urmăriți vânzările pe zone geografice, clienți, clasificați clienții după anumite criterii și analizați obiectivele de vânzări (planificate versus realizate) pe produse, agenți, clienți, regiuni.

Facturile pot fi transmise automat în sistemele de facturare ale clienților cheie (key accounts).

## Optimizarea livrării

Cu SocrateCloud optimizați livrările către clienți, automatizând procesul de livrare, de la pregătirea livrării, stabilirea comenzilor de livrat, a necesarului de mașini și a rutelor de transport. Pregătirea mărfii se face pe baza comenzilor client, cu posibilitatea generării automate sau manuale de dispoziții de livrare, picking list-uri și apoi a facturilor client.

## Controlul prețurilor, discount-urilor și marjelor

Creați cu ușurință strategii de preț, liste specifice pe clienți, promoții, și urmăriți vânzările pe toate canalele de distribuție. Controlați și analizați marjele pe produse, clienți, zone geografice.

## e-Commerce B2B

Îmbunătățiți comunicarea cu clienții și partenerii prin utilizarea unui webstore prin care aceștia pot crea comenzi online, pot urmări starea comenzilor, a facturilor, a produselor care sunt pe stoc și pot afla noutăți despre produse.

## Gestiune financiară și contabilă

Automatizați cu un singur sistem procesele din organizație, gestionați toată activitatea financiară, din toate locațiile și de pe toate canalele de vânzare. Sistemul este multi-contabilitate, multi-valută, multi-taxă și multi-limbă.

## Gestiunea serviciilor

Gestionați mai bine clienții, gestionați cererile acestora și răspundeți-le rapid la orice întrebare sau solicitare.

Transformați-i în clienți fideli, urmăriți apoi istoricul relației cu clienții și a calității serviciilor.

## Analize și rapoarte specifice distribuției

Doriți să aveți oricând o imagine de ansamblu asupra indicatorilor de business importanți? Dar să puteți vedea în detaliu și cauzele care determină un rezultat mai bun sau mai prost? și să puteți îmbunătăți din mers activitatea? Rapoartele din suita Business Intelligence, livrată împreună cu restul platformei de business, vă ajută să vedeți dintr-o privire toți indicatorii importanți din companie, pe roluri, departamente, să creați propriile rapoarte specializate și să le trimiteți tuturor celor interesați. Cu module dedicate companiilor de distribuție, urmăriți rezultatele vânzărilor, livrărilor, situația stocurilor, situația clienților, marja pe produse clienți/zone geografice, doar cu un click. Informațiile sunt preluate în timp real, deci puteți vedea la orice oră datele importante.